

Boris Breidenstein ist Coach bei Stabwechsel – Unternehmensnachfolge mit System

Die Stabwechsel GmbH hat sich seit 2011 als verlässlicher Wegbereiter bei Unternehmensnachfolgen etabliert. Dabei fokussiert das Netzwerk auf die familienexterne Unternehmensnachfolge im deutschsprachigen Mittelstand.

Das Stabwechsel-Team, dem Boris Breidenstein als Coach angehört, gewährleistet die vertrauliche Kontakthanbahnung zwischen abgabebereiten Unternehmern sowie seriösen Kaufinteressenten und Nachfolgern. Die Coaches stehen kontinuierlich mit den relevanten Marktteilnehmern in Kontakt und kennen daher die aktuellen Präferenzen der einzelnen Akteure genau. Gemeinsam mit den akkreditierten Netzwerk Coaches, allesamt mittelstandsaffine Nachfolgespezialisten, erarbeiten die Experten gemeinsam mit dem Unternehmer eine individuelle Nachfolgelösung. Mit potenziellen Unternehmensnachfolgern erstellen sie aussagekräftige Suchprofile und unterstützen bei der Suche des geeigneten Unternehmens. Zur erfolgreichen Unternehmensnachfolge bedarf es „Mensch und Kapital“. Daher stehen im Netzwerk neben MBI-Kandidaten auch „mittelstandsaffine“ Kapitalgeber zur Verfügung.

Und so funktioniert es: Über die Webseite www.stabwechsel.de werden Verkäufern von Unternehmen bzw. deren Beratern mögliche Kaufinteressenten (MBI-Kandidaten, Family Offices, etc.) anhand von bestimmten Kriterien sekundenschnell gematched. Passende Profile der Interessenten können auch ohne Registrierung sofort eingesehen werden. Gleichzeitig können Unternehmensnachfolger und Unternehmenskäufer sich unmittelbar im Rahmen ihrer Dealsourcing Aktivitäten anonymisiert vorstellen.

Boris Breidenstein hat so Zugriff auf ein Netzwerk an seriösen Kaufinteressenten. Die potenziellen Käufer sind oft hochqualifizierte und erfahrene Manager oder Unternehmer, die ein Unternehmen zum Kauf oder zur aktiven Beteiligung suchen um mit dem eigenen Unternehmen tätig zu werden oder die bereits vorhandenen Aktivitäten zu ergänzen (strategische Beteiligung). Durch eine individuelle und enge Betreuung der Kandidaten und Verkäufer wird sichergestellt, dass Kontakte zwischen beiden Parteien Substanz haben. Die Anonymität wird dabei erst dann aufgehoben, wenn der betreuende Coach das Interesse beider Parteien geklärt und die Vertraulichkeit mittels Vereinbarung abgesichert hat.

Sie suchen ein Unternehmen zur Beteiligung oder zum Kauf?

Falls Sie nach einer seriösen Option zur Investition bzw. aktiven Beteiligung suchen, so können wir Sie gerne als Kandidat in das Netzwerk einführen.

Erst im Falle einer tatsächlichen Transaktion, in der Regel eine Beteiligung oder Komplettübernahme, wird ein Erfolgshonorar für das Netzwerk Stabwechsel fällig.

Honorare für eine individuelle Betreuung durch uns ist davon unbenommen.

Sie sind auf der Suche nach einem geeigneten Nachfolger?

Gerne recherchieren wir für Sie gezielt und begleiten Sie bei der Anbahnung und Verhandlungen mit Kaufinteressenten. Als Ihr M&A-Berater klären wir vor Bekanntgabe vertraulicher Informationen, also ohne Ihre Anonymität aufzugeben, ob der Interessent das Potenzial und ausreichend ernsthaftes Interesse hat, Ihr Unternehmen näher kennen zu lernen und es ggf. auch zu erwerben.