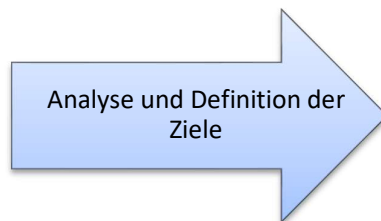


Wissen kompakt: „Der Prozess des Unternehmensverkaufs“

Wir unterstützen Sie und Ihre Nachfolgerin oder Ihren Nachfolger gerne über den gesamten Prozess der Unternehmensübertragung hinweg und zwar so:

Von der Vorbereitung Ihres Unternehmens bis zu den Vertragsverhandlungen – wir sind an Ihrer Seite

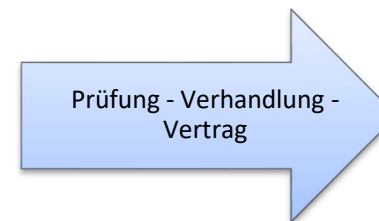
I. Vorbereitung



II. Einleitung des Verkaufs



III. Due Diligence

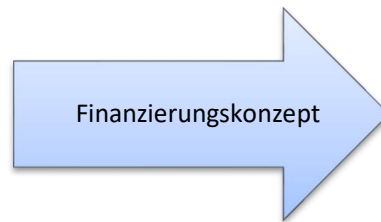


Unsere Leistungen

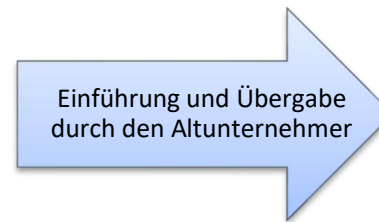
- Kurzcheck auf Verkaufsfähigkeit
 - Unternehmensbewertung
 - Diskussion und Festlegung Ihrer Ziele mit den Aspekten
 - Alterssicherung / Enthftung
 - Erbregelung
 - Steuern
 - Unternehmensentwicklung: „Die Braut schmücken“
- Erstellung anonymisiertes Kurzexposé
 - Interessentenliste erstellen (Longlist / Shortlist)
 - Annoncierung in Börsen
 - Anonymisierte Kontaktaufnahme
 - Weiterleitung und gemeinsame Auswahl der gewünschten Verhandlungspartner
- Begleitung der Due Diligence des Käufers
 - Koordinierung des Informationsaustauschs
 - Moderation der Verhandlung
 - Unterstützung in der Vertragsgestaltung

Von der Finanzierung bis zur Unternehmensentwicklung – wir unterstützen Käuferinnen und Käufer auf Wunsch auch nach Kaufvertragsabschluss.

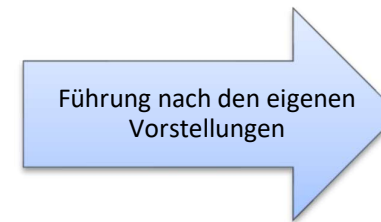
I. Finanzierung



II. Übernahme



III. Entwicklung



Unsere Leistungen

- Erstellen eines Businessplans
- Erstellen von Finanzierungskonzepten
- Begleitung von Bankgesprächen
- Berücksichtigung öffentlicher Fördermittel
 - Zuschüsse
 - Zinsverbilligte Darlehen
 - Bürgschaften
- Moderation der Übergabephase
- Coaching
- Ganzheitliche Unternehmensberatung

Sprechen Sie uns an!

Boris Breidenstein
Bankbetriebswirt

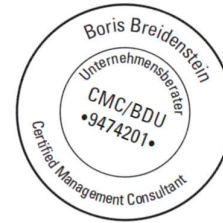
01 51 - 12 23 30 40



KMU Mittelstandsberatung GmbH
Steinweg 1
57627 Hachenburg

Tel. 02662 / 96890 - 10
Fax 02662 / 96890 - 99

Internet: www.breidenstein-mb.de



KOMPETENZNETZWERK
UNTERNEHMENSNACHFOLGE
RHEINLAND